

Wyse avanza en protección de entornos móviles en la nube

Adquiere Trelia, una compañía de infraestructura móvil y gestión de contenidos

Wyse Technology ha decidido dar un fuerte impulso a su propuesta en la nube con la adquisición de Trelia, una compañía de infraestructura móvil y gestión de contenidos. Se trata de un movimiento que permitirá a Wyse mejorar sus capacidades en materia de gestión y seguridad en entornos móviles en la cloud.

La incorporación del portafolio de Trelia incrementa considerablemente la propuesta de Wyse para la nube, que ahora incluye seguridad móvil, dispositivos y aplicaciones para la gestión en empresas y usuarios. De hecho, voces de la industria consideran a Wyse como un jugador de peso en el estrato de cloud y virtualización móvil, ganando recientemente un gran reconocimiento con su propuesta Wyse Pocket-Cloud. Se trata de un aplicación de nube móvil que permite el uso y gestión de contenidos como un servicio,



facilitando al usuario acceder a una nube personal segura desde un amplio rango de dispositivos móviles.

BUENA SALUD. En este contexto, IDC pronostica que el mercado de clientes virtuales superará los 3.200 millones de dólares en 2014, siendo cada vez más numerosas las compañías que adopten la virtualización del desktop y el modelo desktop-as-a-service (DaaS).

En España

Wyse cuenta con oficina en España, trabaja con dos mayoristas (Albora y Aryan) y con una amplia red de

partners, entre los que figuran los siguientes: Ape Sistemas, ASAC, Astein, Avansis Integración, ByV

Informática y Comunicaciones, Comparex, Compta, Ermestel, Eurowin, Ozona, Reycom, Satec y Unidirect.

Quest Software se refuerza en entornos virtuales y cloud con vKernel

Quest Software ha comunicado su intención de adquirir vKernel, un proveedor de productos para la gestión de la capacidad en entornos virtuales y de cloud. Los términos del acuerdo aún no han sido desvelados. El buque insignia del portafolio de vKernel es la plataforma empresarial vOperations Suite, centrada en el rendimiento y capacidad de gestión de entornos Hyper-V y vSphere. vKernel continuará operando de forma independiente como subsidiaria dentro de Quest Software.

CON EL CANAL. Recientemente, Quest ha celebrado su

primera conferencia de partners, compartiendo con sus VARs sus planes para aplicaciones de integración y protección de datos en torno a una única plataforma para backup y recuperación de información, tanto en base a una infraestructura física como privada. En este contexto, Quest está impulsando una estrategia de canal para su plataforma de software de protección de datos, que incluye productos y tecnologías procedentes de la adquisición de Vizioncore en 2008, y de la compra del desarrollador de tecnología de storage y protección de datos BackBone.

Últimas compras...

vKernel es la sexta compañía que Quest Software ha adquirido durante este año. Además de BackBone, la firma se ha hecho con las empresas eDMZ Security, RemoteScan (scanner virtualization), Symlabs (gestión de identidades) y ChangeBASE (análisis y gestión).

QlikTech mira hacia la nube a través de Geanet

QlikTech, compañía especializada en tecnología de Business Discovery (inteligencia de negocio gestionada por el usuario), decidió en su momento no adaptar su propuesta al modelo cloud, sino "apoyarse en la figura del partner para afrontar proyectos específicos en este escenario", ha subrayado José María Alonso, director general de QlikTech Iberia. Disfruta de una alianza internacional con Amazon, pero también está potenciando los acuerdos locales. Muestra de ello es el proyecto que acaba de emprender con Geanet, firma española que integrará la tecnología QlikView en su plataforma cloud de aplicaciones de negocio.

La estrategia conjunta de aproximación al mercado pasará por varias etapas. Primero, Geanet ofrecerá a sus clientes (pymes) la tecnología QlikView integrada en su plataforma de manera gratuita. A continuación, propondrá un módulo en modo SaaS a partir de 400 euros, con especial foco en el ámbito del datawarehouse para explotar ciertos cuadros de mando. Posteriormente, QlikTech empleará su canal para afrontar proyectos en este contexto.

TAMBIÉN LATINOAMÉRICA. La alianza no sólo atiende a España, sino también al mercado latinoamericano, y europeo.